

Agent / Agentka PZU SA ds. Ubezpieczeń

Twój zakres obowiązków

- Aktywna sprzedaż ubezpieczeń majątkowych, komunikacyjnych oraz na życie
- Przygotowanie ofert dostosowanych do potrzeb klientów
- Pozyskiwanie nowych klientów oraz utrzymywanie długotrwałych relacji z obecnymi klientami firmy
- Praca na systemach wspierających sprzedaż ubezpieczeń

Nasze wymagania

- Minimum średnie wykształcenie
- Minimum roczne doświadczenie w sprzedaży
- Wysoka etyka pracy
- Samodzielność i przedsiębiorczość oraz otwartość na współpracę w oparciu o własną działalność gospodarczą
- Niekaralność
- Dyspozycyjność w zakresie realizacji cyklu szkoleń stacjonarnych oraz online

To oferujemy

- 'Wsparcie na start', czyli dodatkowe wsparcie finansowe przez okres 24 miesięcy
- Wynagrodzenie prowizyjne oraz premie za realizację kontraktów sprzedażowych
- Bezpłatny dostęp do bazy potencjalnych klientów
- Wsparcie doświadczonego Menedżera Sprzedaży

- Pakiet szkoleń pod okiem profesjonalnych trenerów produktowo-systemowych
- Ciekawe konkursy sprzedażowe oraz atrakcyjne wycieczki zagraniczne dla najlepszych sprzedawców
- Możliwość otworzenia biura pod szyldem PZU po spełnieniu określonych warunków
- Jasno określona ścieżka rozwoju z realnym wpływem na wysokość wynagrodzenia

Link do aplikowania:

<https://aplikuj.hrlink.pl/aplikacja/Agent-Agentka-PZU-SA-ds-ubezpieczen/6828-9561-25-b8e-5233.html>

Osoba Kontaktowa:

Ewa Jaworska

Menedżer Sprzedaży Agentów Kluczowych

k: +48 666 883 840; e: ewjaworska@pzu.pl